

平成 29 年 3 月 15 日

各位

会社名 株式会社TOKAIホールディングス  
代表者名 代表取締役社長 鵜田 勝彦  
(コード番号 3167 東証第1部)  
問合せ先 理事 広報・IR室担当 谷口 芳浩  
(TEL. 054-273-4878)

## 株式会社伊豆急ケーブルネットワークとの業務提携について - 当社グループ宅配水サービスの提供を通じたTLCの展開について -

当社の 100%子会社の株式会社TOKAIが、平成 29 年 3 月 13 日、株式会社伊豆急ケーブルネットワーク（以下「IKC」）との間で、宅配水の販売に関する卸売基本契約を締結しましたので、別添のとおりお知らせします。

当社グループは、平成 19 年に富士山麓の朝霧高原（静岡県富士宮市）で汲み上げた富士山の天然水の提供をスタートし、当社が直接販売する国内のお客様の数が平成 28 年 12 月末で 135 千件となっています。その一方、当社グループは、地域にしっかりとした顧客基盤をもつ事業者（本件を含め、現在、全国 14 社の卸売先事業者）との協業を通じて、この商材を全国にお届けしています。

IKCは、静岡県熱海市、伊東市、賀茂郡東伊豆町のほか神奈川県湯河原地区をエリアとして、放送・通信・電話など、約 2 万 6 千世帯（平成 29 年 1 月現在）のお客さまにサービスを提供しているCATV事業者です。

IKCが営むCATV事業は、インフラサービスとして地域との密着度が強いという事業特性から、アクア（宅配水）サービスのほか、インターネット、エネルギーなどの生活関連サービスとも非常に親和性の高い事業です。

当社は、この度の提携によりIKCが提供する生活サービスのラインナップ拡充に貢献できることに大きな意義があると考えています。

当社グループは、今後も、人々の暮らしに関わるサービスを総合的に提供するTLC（トータルライフコンシェルジュ）の実現に、グループをあげて取り組んでまいります。同時に、当社グループと同様に総合生活サービスの提供を志向する提携先事業者との間で、当社グループが扱う商品・サービスの提供に関する提携を進めつつ、TLCの実現を目指してまいります。

以上

平成 29 年 3 月 15 日

各位

株式会社 TOKAI

## アクア事業における株式会社伊豆急ケーブルネットワークとの 『おいしい水の宅配便』販売に関する契約締結について

株式会社 TOKAI（本社：静岡県静岡市、代表取締役社長：小栗 勝男）は、平成 29 年 3 月 13 日に株式会社伊豆急ケーブルネットワーク（本社：静岡県熱海市、代表取締役社長：奥村 力）と、宅配水サービス『おいしい水の宅配便』の販売契約を締結しましたので、下記のとおりお知らせいたします。

### 記

#### 1. 当社のアクア事業について

平成 19 年 11 月に開始したアクア事業は、静岡県では富士山の恵みであるミネラル成分豊富な天然水『朝霧のしずく』（リターナブル方式）、全国向けには『うるのん』（ワンウェイボトル方式）を主力商品として、サービスを提供しております。平成 28 年 12 月末現在、国内 13 万 5 千件のお客様にご愛飲いただいております。全国宅配水事業者の顧客数ランク<sup>※1</sup>では、第 6 位に位置しております。

静岡県内においては、『おいしい水の宅配便』ブランドで、トップシェア（51%）<sup>※2</sup>の 7 万件のお客様にご利用して頂いております。

#### 2. 伊豆急ケーブルネットワークとの『おいしい水の宅配便』販売契約の締結について

伊豆急ケーブルネットワークは、静岡県熱海市、伊東市、賀茂郡東伊豆町のほか神奈川県湯河原地区をエリアとした有線テレビ放送（CATV）事業を主体とした事業者です。

このたび当社との『おいしい水の宅配便』販売契約の締結により、本サービスを提供し、同社のお客様に対し付加価値の高い天然水をお届けいたします。

また本件は、伊豆急ケーブルネットワークが持つ販売網と営業力を活かして、更に多くのお客様に安心・安全で高品質な天然水をお届けできるものと考えております。

今後も顧客基盤を有する事業者様との協業を図ることにより、販売チャネルの多様化、拡大を進め、アクア事業のさらなる成長を図ってまいります。

以 上

※1 (株)矢野経済研究所『ミネラルウォーター市場の現状と将来 2016 年度版』

※2 平成 29 年 2 月時点、当社調べ

#### 【本件に関するお問い合わせ】

株式会社 TOKAI 東京本社 アクア本部 アクア事業部 営業部

担当 田島

TEL : 03-5404-2793