

平成 29 年 10 月 30 日

各位

会社名 株式会社TOKAIホールディングス
代表者名 代表取締役社長 嶋田 勝彦
(コード番号 3167 東証第1部)
問合せ先 執行役員 広報部・IR室担当 谷口 芳浩
(TEL. 054-273-4878)

Google Cloud Platform™ のプレミアパートナー クラウドエース株式会社との戦略的業務提携について

当社 100%子会社であるTOKAIコミュニケーションズ(以下TOKAI COM)は、「Google Cloud Platform™」(以下GCP™)の導入・技術サポート分野で国内トップクラスの実力・実績を持つクラウドエース株式会社(以下「クラウドエース」とGCPの販売推進における戦略的業務提携を締結しました。

日本のクラウド市場は2015年度に1兆円を突破し、2020年度には3兆円を超えると予測*1されております。このような背景の中TOKAI COMは大手クラウドサービスのパートナー制度に積極的に参加し、お客様のクラウド利用に係る相談から設計、構築、移行まで、全てのステップにおいてトータルにお客様を支援してまいりました。

今般の業務提携は、TOKAI COMが持つネットワーク・データセンター等のインフラ基盤及びシステム系・基盤系を中心とする技術力・開発リソースと、クラウドエースの強みであるGCPの導入支援・インテグレーション事業を組み合わせることで、これまで以上にGCPの利用を希望する顧客への支援を充実させるとともに、両社においても共同提案等を通じた相互送客を行い、さらなる収益拡大と持続的成長を目指すものです。

当社グループは2020年度を最終年度とする中期経営計画(Innovation Plan2020“JUMP”)に沿って事業を進めており、今回の業務提携は本計画の重要施策である「M&A・アライアンスを活用した成長戦略」を具現化するものであり、中核事業の収益基盤拡大に寄与するものとして期待しております。引き続き、グループ一丸となり企業の社会的責任を果たすとともに、お客さまのビジネス発展に貢献してまいります。

以 上

*1 MM 総研レポート(2016年12月13日発表)より

* Google、Google Cloud Platform および GCP は、Google LLC.の商標または登録商標です。



平成 29 年 10 月 30 日

各位

株式会社 TOKAI コミュニケーションズ

TOKAI コミュニケーションズとクラウドエースの Google Cloud Platform™ 販売推進に係る戦略的業務提携について ～ 相互の得意領域を活用した共同提案による事業領域の拡大と相互送客の実現 ～

株式会社 TOKAI コミュニケーションズ（本社：静岡県静岡市葵区、代表取締役社長：鶴田 勝彦、以下 TOKAI COM）とクラウドエース株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：吉積 礼敏、以下 クラウドエース）は、Google™ のクラウドサービス「Google Cloud Platform™（以下 GCP™）」の販売推進に係る戦略的な業務提携について、本日、業務提携契約を締結いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 業務提携の背景・目的

TOKAI COM は、ネットワーク・データセンター・システム開発を三位一体で展開するワンストップサービス企業として、個人向けから法人向けまで、情報通信分野で幅広いサービスを展開しています。昨今、企業のクラウド利用が進展する中、強みである自社保有のネットワーク設備を活用し、アマゾンウェブ サービス (AWS) などの大手クラウドとの接続サービスの提供にも注力してまいりました。GCP については、テクノロジーパートナーの認定を受け、平成 27 年 9 月より、GCP との広帯域かつ安定的な接続サービスを提供しております。

一方、クラウドエースは、平成 26 年 7 月より、前身の吉積情報株式会社（現在は同社の関連会社）において、GCP の販売・運用・支払代行等の導入支援・インテグレーション事業を行ってきました。平成 28 年 11 月には、同事業を吉積情報株式会社から分割し、新会社の「クラウドエース株式会社」を設立して、専門サービス会社として GCP 関連事業に注力してまいりました。GCP におけるプレミアサービスパートナーであり、GCP の導入・技術サポート分野で国内トップクラスの実力・実績を有しています。

近年の情報通信分野を取り巻く環境の変化や技術革新のスピードは著しく、加えて、顧客のニーズも一層多様化・複合化している状況において、企業が持続的な成長を目指すためには、これらに即応した事業推進が必要となります。

こうした状況を踏まえ、両社はこの業務提携により、TOKAI COM が持つネットワーク・データセンター等のインフラ基盤及びシステム系・基盤系を中心とする技術力・開発リソースと、クラウドエースの強みである GCP の導入支援・インテグレーション事業を組み合わせることで、相互の得意領域を最大限に活用して事業領域の拡大・拡充を図るとともに、顧客への共同提案推進を通じた相互送客効果を実現し、環境変化に対応しながら両社のさらなる収益拡大と持続的成長を目指してまいります。

2. 業務提携の内容と期待される効果

①業務提携の内容

TOKAI COM とクラウドエースは、以下の内容について業務提携を推進してまいります。なお、詳細については、今後両社間で協議のうえ決定いたします。

- (1) GCP 案件の提案協力
- (2) GCP 構築・運用支援、GCP 接続回線サービス提供
- (3) 人材交流、技術者派遣
- (4) 共同プロモーション、販売促進

②業務提携により期待される効果

本業務提携により、TOKAI COM とクラウドエースでは、それぞれ以下の効果が期待されます。

(1) TOKAI COM における効果

- ・共同提案による GCP 接続回線サービス案件の増加
- ・GCP 構築の協力先確保による提供範囲の拡大、インフラのみ提供中の顧客の深耕
- ・人材交流とクラウドエースへの技術者派遣による人材育成・GCP 資格取得の促進 など

(2) クラウドエースにおける効果

- ・共同提案による GCP 構築案件の増加
- ・GCP 接続回線の提供元確保による事業領域の拡大
- ・人材交流と TOKAI COM からの技術者派遣によるリソース不足の解消 など

3. 業務提携のイメージ



戦略的業務提携によるシナジー効果



4. エンドースメント

本発表に際し、クラウドエース株式会社様より以下のエンドースメントをいただいております。

このたびの提携について、クラウドエースの GCP における事業拡大にあたり相互に補完しあえる関係となる TOKAI コミュニケーションズ様と協業できることを非常にありがたく思います。クラウドエースはワンストップで GCP に関連する様々なソリューションを提供し、顧客にとってクイックに安心して GCP を活用していただくことを目指しておりますので、本提携により更なる顧客満足の向上や GCP の発展に繋がれると考えております。

クラウドエース株式会社 代表取締役社長 吉積 礼敏 氏

以上

【参考】

株式会社TOKAIコミュニケーションズの会社概要

商号	株式会社 TOKAI コミュニケーションズ
所在地	静岡県静岡市葵区常磐町 2 丁目 6 番地の 8
代表者の役職・氏名	代表取締役社長 鵜田 勝彦
資本金	12 億 2,148 万円（平成 29 年 4 月 1 日現在）
設立年月日	昭和 52 年 3 月 18 日
事業内容	通信事業、情報事業、データセンター事業 等
URL	http://www.tokai-com.co.jp/

クラウドエース株式会社の会社概要

商号	クラウドエース株式会社
所在地	東京都千代田区大手町 2-6-2 日本ビルディング 12F 1239
代表者の役職・氏名	代表取締役社長 吉積 礼敏
資本金	2 億 4,150 万円
設立年月日	平成 28 年 11 月 1 日
事業内容	Google Cloud Platform トータルサポートサービス「クラウドエース」の運用、コンサルティングサービス 等
URL	https://www.cloud-ace.jp/

* Google、Google Cloud Platform および GCP は、Google LLC.の商標または登録商標です。

* その他、記載されている会社名、製品名、サービス名、ロゴ等は各社の商標または登録商標です。

【本件に関するお問い合わせ】

株式会社 TOKAI コミュニケーションズ

法人営業本部 事業推進部 担当：三輪・上村

E-Mail : INQUIRY_JK@tokai-grp.co.jp ウェブサイト : <http://www.tokai-com.co.jp/>